

**1978**

## Valcon vuosi

Valco alkaa toimia elokuussa.



Yli 30 vuotta sitten Autokumipalvelu aloitti pelkästään rengasalan yrityksenä Hämeenlinnassa.

# AKP-AUTOKUMIPALVELU

AKP-Autokumipalvelu aloitti toimintansa vuonna 1955. Kauppaneuvos Lauri Lindell perusti yrityksen Hämeenlinnaan ja alkuun se oli pelkästään rengasalan liike pinnoitustoimintoineen.

AKP-Autopalvelua vetää nykyisin Kai Lindell, joka on ollut toimitusjohtajana kaksi vuotta. 1980-luvulla perheyritys on kasvanut yhdeksi Suomen johtavista rengasalan liikkeistä.

Kun kauppaneuvos Lauri Lindell perusti firman vuonna 1955, oli koko maassa paljon pieniä kumikorjaamoja.

– Renkaiden käyttöaika oli huomattavasti pienempi kuin nykyisin. Materiaali on kehittynyt niin paljon, että renkaat kestävät nykyään paljon pitempään.

Viisi vuotta liikkeenperustamisen jälkeen aloitettiin General Motos-autojen piirimyynti Hämeenlinnassa. 1980-luvulle tultaessa yhtiö oli perustanut rengasliikkeitä Riihimäelle, Tampereelle ja Helsinkiin. Pinnoitus- ja kumitehdas aloitti Ikaalisissa vuonna 1975.

– Jos ajatellaan tämän päivän mittapuun mukaan, niin silloin olimme keskisuuri yritys. Mutta silloisen käsityksen mukaan olimme suuri.

1980-luvun alkupuolella oltiin siinä tilanteessa, että maassa oli liikaa rengasliikkeitä. Useimmat niistä olivat pieniä ja ne painiskelivat jatkuvasti taloudellisissa vaikeuksissa. Toimitusjohtaja Kai Lindell sanoo, että heidän on ratkaistava laajentuako vaiko jäädä paikalleen.

– Monet omistajat halusivat myydä, koska kilpailutilanne oli johtanut siihen, että useimmat liikkeet olivat konkurssikypsiä. Otimme liiketaloudellisen riskin ja lähdimme ostamaan.

AKP osteli yrityksiä kolmostien varrelta. TKA:n rengasosastot hankittiin Tampereelta, Jyväskylästä, Seinäjoelta ja Kokkolasta. Vaasasta ostettiin yksi liike ja vuonna 1985 ostettiin Ihalainen Oy Helsingistä. Tämä kauppa toi yhtiölle viisi uutta toimipistettä.

– Koko ajan lähdimme siitä, että emme perusta uusia liikkeitä. Ostimme vain olemassaolevia. Näiden kauppojen avulla rengasmyynnin osuus on viisinkertaistunut, Kai Lindell sanoo.

Yhtiön koko liikevaihto oli viimeksi 294 miljoonaa markkaa. Siitä 171 miljoonaa markkaa tuli rengaspuolelta ja 123 miljoonaa autokaupoista. Henkilökuntaa yhtiössä oli 230.

– AKP:n rengasosastot muodostavat maanlaajuisen Gummisetä-markkinointiketjun, johon kuuluvat erityissopimuksella vielä Kausalassa sijaitseva Rengasmies Ky, pietarsaarelainen G-Rengas sekä Valtarengas Porista. Kun Gummisetä tavaramerkkiä haettiin, niin halusimme nimen, joka muistetaan. Nykyisin jopa 77 prosenttia ajokortin omistavista tietää Gummisedän.

Kai Lindell arvioi, että koko maassa rengasmarkkinoiden suuruus on 1,5 miljardia markkaa. Luku sisältää renkaiden myyntiä, pinnoitusta ja huoltoa.

– Kilpailu tällä alalla on keskittynyt siten, että meidän lisäksi ruuhka-Suomessa on toinen miltei samankokoinen yritys. Seuraavaksi tulee neljä yritystä, jotka ovat jo huomattavasti pienempiä.

Renkaiden pinnoitus on yhtiön omaa tuotantoa. Kai Lindellin mukaan yhtiö pinnoittaa vuodessa yhteensä 70 000 henkilöauton rengasta.

– Pinnoittaminen on aikaisemmin ollut huonossa maineessa, mutta nyt hommasta on tarkat määräykset. Saksassa ja Ruotsissa pinnoitettujen renkaiden käyttö on lisääntynyt huomattavasti.

Yhtiön keskuspinnoittamo on Ikaalisissa. Muut pinnoittamot sijaitsevat Vaasassa, Turussa ja Vantaalla. Pinnoittamisen osuus rengasmyynnistä on noin 20 prosenttia.

Kai Lindell sanoo, että alalla pärjää tehokkaalla toiminnalla – ja tietysti palvelulla.

– Markkinat eivät tästä juuri enää kasva, joten asiakasta on pystyttävä palvelemaan paremmin kuin kilpailija.

Kai Lindell mukaan alalla ei tulevaisuudessa tapahdu mitään mullistavaa. Oman liikkeen saneeraus on takana ja uusiin ostoihin ei ainakaan tällä hetkellä ole mitään mielenkiintoa.

– Myytävänä olisi koko ajan rengasliikkeitä, jotka juuri ja juuri pysyvät pystyssä. En näe kuitenkaan mitään syytä lähteä enää laajentamaan.