



KUNTOUTUSYHTYMÄ

Ritva ja Pekka Niemellä on valmiina Naantalien Kylpylän laajennussuunnitelmat. Tilaa aiotaan saada toinen mokoma lisää.

Kuntoutusyhtymä parantaa ruumiin ja sielun vaivoja

Turkulaisen Kuntoutusyhtymän tarina on esimerkki ideasta, joka johti menestykseen. Vuonna 1973 perustivat kaksi opiskelijaa pienen kuntoutuslaitoksen, johon toinen perustajista jäi ainoaksi työntekijäksi. Yhtiön pääomana olivat lääkintävoimistelija Ritva Niemen ammattitaito ja ekonomi Pekka Niemen kokemus talousasioista. Toimintaa laajennettiin rohkeasti ja Kuntoutusyhtymästä tuli yritys, joka lähes 100 miljoonan markan liikevaihdolla ja 350 henkilökunnalla on merkittävä terveysloma- ja kuntoutuspalvelujen tuottaja.

Yhteinen nimittäjä Kuntoutusyhtymän toiminnoissa on terveys. Vuoden 1989 lopulla yhtiön toiminta käsitti Naantalien ja Ruissalon kylpylöiden lisäksi Keskustan Terveysaseman, Turun Fysikaalisen Hoitoaseman, Lehmusvalkaman Kuntoutusaseman ja Varissuon Kuntoutusaseman. Yhtiön Lääkintätekniikkaosasto on merkittävä alan laitteiden ja käyttötarvikkeiden maahantuojana. Hotellitoimintaa Düsseldorfissa harjoittavan tytäryhtiön toiminta on poikkeus muutoin niin terveyteen orientoituneessa toiminnassa.

Yhtiön lippulaiva on Naantalien Kylpylä, joka muutamassa vuodessa on noussut suosituimmaksi kylpyläksi Suomessa ja on samalla nostanut Naantalien majotusliikkeiden ykköseksi. Naantalien kylpylässä

yhdistyy keski-eurooppalainen kylpyläkulttuuri Naantalien yli kaksisataavuotiseen kylpyläperinteeseen. Kylpylän ylpeydenaihe on laaja vesihoito-osasto roomalaisine altaineen ja turkkilaisine saunoineen. Monet perinteiset hoidot, kuten savihoidot, levä -ja yrttikylvyt ovat kylpylävieraiden käytössä. Kauneuteen ja terveyteen liittyvät erikoisviikot monipuolistavat hoito-ohjelmia.

Menestyksekkään kylpylätoiminnan edellytyksiä on ollut uusimpien virtausten tuominen Suomeen. Ritva ja Pekka Niemi ovat laajasti perehtyneet kylpylätoimintaan Keski-Euroopassa ja uusia ideoita kokeillaan aktiivisesti omassa toiminnassa.

- Palveluala on vaikea ala, tuotteita ei voi varastoida. Ne on saatava myydyksi joka päivä, sanovat Ritva ja Pekka Niemi ja jatkavat: Meillä asiakas on kuningas, jonka hyväksi teemme parhaamme hyödyntämällä vanhoja perinteitä ja uusinta lääketieteellistä tietoa.